

## La formation qui transforme votre entreprise

V1 - 1 jour / 8 heures



### PROFIL DES STAGIAIRES

Cette formation s'adresse aux photographes professionnels spécialisés dans le portrait, quel que soit leur niveau, souhaitant optimiser la rentabilité de leur entreprise et développer leur activité.

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre aux photographes portraitistes d'optimiser leur stratégie commerciale en maîtrisant le marketing, la vente et la gestion. À l'issue de la formation, ils sauront mieux cibler leur clientèle, structurer leur offre et augmenter leur rentabilité.

**“Une méthode de vente performante, déjà adoptée par des dizaines de photographes”**

### LE FORMATEUR

**Bernard Audry** est un photographe portraitiste de renom et un formateur expert en marketing et vente pour les photographes. Fondateur de son entreprise en 1990, il a reçu de nombreuses distinctions prestigieuses : **Portraitiste de France Major, Excellence, Master Qualified European Photographer**, finaliste de la World Photographic Cup et Maître artisan d'art, il met depuis plus de 20 ans son expertise au service des photographes à travers des formations, du coaching individuel et des conférences internationales.

Avec **Le Marketing de l'Émotion**, il aide les photographes portraitistes à valoriser leur travail et à optimiser la rentabilité de leur activité.

### CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

Cette formation a été conçue pour vous aider à booster votre chiffre d'affaires et à structurer efficacement votre activité. Vous découvrirez comment :

- Mieux cibler votre clientèle et adapter votre offre à ses attentes
- Créer un catalogue de produits attractif et rentable
- Utiliser des outils de gestion pour optimiser votre entreprise
- Maîtriser des logiciels de présentation d'images pour maximiser vos ventes
- Adopter des stratégies efficaces pour convertir vos prospects en clients
- Fidéliser votre clientèle et en attirer de nouveaux grâce à des techniques éprouvées
- Améliorer significativement votre rentabilité avec des astuces et méthodes pratiques

La vente reste l'un des plus grands défis des photographes professionnels. Grâce à cette formation, vous apprendrez une méthode de vente éprouvée, déjà appliquée avec succès par les photographes formés par Bernard Audry depuis plus de 10 ans.

**Ne laissez plus le hasard décider de vos revenus. Reprenez le contrôle et développez votre activité comme un véritable entrepreneur du portrait !**



#### MOYENS PÉDAGOGIQUES

- › Accueil en salle dédiée
- › Supports projetés et fournis en PDF
- › Apports théoriques et études de cas concrets

#### VALIDATION DES ACQUIS

- › QCM en fin de formation
- › Émargement par demi-journée
- › Attestation individuelle de formation

**Tarif : 290€** (possibilité de prise en charge en parti par le FAF)

## Programme de la Formation

### LE MARKETING DE L'ÉMOTION V1

#### 1<sup>re</sup> demi-journée : Attirer et convaincre ses clients

- › **Cibler sa clientèle** : Identifier et comprendre son marché pour mieux adapter son offre.
- › **Optimiser son catalogue produits et ses tarifs** : Structurer une offre attrayante et rentable.
- › **Répondre efficacement aux demandes de renseignements** : Techniques pour capter et convaincre les prospects (téléphone, mails, messageries).
- › **Attirer de nouveaux clients** : Stratégies de visibilité (expositions, site web, blog, réseaux sociaux...).

#### 2<sup>e</sup> demi-journée : Fidéliser et vendre efficacement

- › **Outils d'aide à la vente** : Présentation rapide de logiciels pour améliorer l'expérience client.
- › **Fidéliser sa clientèle** : Techniques pour faire revenir ses meilleurs clients.
- › **Le parcours client** : Comprendre les étapes clés de la relation client pour maximiser les ventes.
- › **Méthode de vente appliquée** : Théorie et mise en pratique pour vendre plus facilement.
- › **Questions et échanges** : Discussion ouverte pour approfondir les points abordés.

## RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION



[marketingdelemotion@gmail.com](mailto:marketingdelemotion@gmail.com)



<https://www.facebook.com/BernardaudryME>



[06 08 78 42 06](tel:0608784206)



[Lien d'inscription -](#)